

ДОМ ЗДРАВЉА ГРОЦКА
Ул. Српско грчког пријатељства 17
Датум: 23.12.2019
број: 3169

**ПРЕДМЕТ: ПИТАЊА И ОДГОВОРИ ЗА ЈАВНУ НАБАВКУ БЕНЗИН И ДИЗЕЛ ГОРИВО Д
01/019**

Заинтересовани понуђач је поставио питање у вези предметне набавке:

Питање:

1. Да ли је за Наручиоца прихватљиво да Понуђачи уместо фиксног попушта тј. „Одобреног попушта у % у односу на малопродајне цене на пумпи Понуђача „ могу да понуде да се обрачун попушта на цене врши на следећи начин:

„Попуст на цене нафтних деривата се одобрава Купцу на основу преузетих количина нафтних деривата на месечном нивоу, за календарски месец, по важећим скалама попушта на преузете количине нафтних деривата Продавца (Прилог), који представља саставни део Понуде и Уговора.

Припадајући попуст одобрава се Купцу испостављањем ноте одобрења до краја текућег месеца за претходни.

Основица за обрачун попушта за нафтне деривате је цена нафтних деривата по ценовнику Понуђача , који важи на дан испоруке и која укључује све порезе и дажбине (нпр. ПДВ, акциза, накнада за формирање обавезних резерви нафте и деривата нафте, и евентуалне друге дажбине у складу са важећим прописима РС).

Попуст на цене се изражава у Динарима / литар са ПДВ-ом .,

што значи да Понуђач нуди да попуст на цене не буде фиксна величина изражена у % већ предлаже да се обрачун попушта врши у складу са преузетим количинама на месечном нивоу по скали попушта , при чему је скала попушта изражена у

динар / литар са ПДВ-ом.

У складу са наведеним молимо Вас за измену конкурсне документације .

Одговор:

1. Нисмо у могућности да прихватимо Ваш предлог, из разлога што нам је важно да нашој фирми омогућимо повољније услове, такође и због рационалног трошења буџетских средстава.

Што се тиче попушта који предлагете и на који начин да га спроводимо, кроз количине и на месечном нивоу, након реализације Уговора који би био склопљен са најповољнијим понуђачем, већ имамо праксу месечног пресека потрошње, где ви можете изразити Ваш попуст уколико то имате у својој политици пословања.

2. Молим Вас да ли је могуће да прецизируете назив деривата?

Код Вас стоји- БМБ 95 бензин

Треба да стоји –Евро премијум бмб 95

Одговор:

Прихватамо сугестију да уместо БМБ 95 бензин, треба да стоји Европремијум БМБ 95.

Питање:

3. Да ли је за Наручиоца прихватљиво да прецизно дефинише рок важења уговора у члану 8 модела Уговора ?

Одговор:

Вредност Уговора је дефинисана у члану 3. Уговора и трајање Уговора је дефинисано у члану 8. модела Уговора. Свака уштеда у вредности Уговора нам је фобродошла, тј. испод процењене вредности, јер средства за ЕНЕРГЕНТЕ добијамо збирно од РФЗО-а. Имамо логични законску могућност да набавка траје по утрошку реализованог Уговора.

4. Код Вас у конкурсној документацији стоји : *Понуђач је дужан да искаже јединичну цену према важећем ценовнику нафтних деривата на*

својим бензинским станицама на општини Гроцка на дан објављивања позива за подношење

понуда. Важећи ценовник нафтних деривата са бензинских станица чини саставни део понуде.

Да ли то значи да се у понуди даје малопродајна цена из ценовника на дан објаве са бензинске станице без попушта тј., у коју нису обрачунати попусти ?

Цене нафтних деривата утврђују се одлукама Додављача (продавца) у складу са кретањем цена на тржишту нафтних деривата у Републици Србији. Испоручене нафтне деривате Додављача ће фактурисати Купцу по цени која важи на дан испоруке који подразумева дан преузимања нафтних деривата од стране Купца на бензинским станицама Додављача. Цене дате у понуди морају бити релевантне на дан објаве позива за подношење понуда и у складу са политиком понуђача, озбиљне и проверљиве, а све то због специфичности природе добара која се набављају и специфичности

тржишта исте, како би биле сврсисходне приликом оцене и рангирања понуда и примене критеријума „најнижа понуђена цена“.

Сваки понуђач је дужан да уз понуду достави ценовник који је важећи на дан подношења понуда* најмање у једном малопродатном објекту на територији општине Гроцка који има понуђена добра, како би Комисија за јавне набавке могла да упореди те јединичне цене предметних добара са понуђеним.

Понуда тј. цена од стране понуђача и треба бити саобразна са ценом у неком од малопродатних објеката на територији општине Гроцка на тај дан, што ће Комисија проверавати.

Уколико јединичне цене добара из понуде нису идентичне ценама из достављеног ценовника, понуђач је дужан да уз понуду достави образложење и разлог таквог одступања. Ако је разлог за исто пословна политика понуђача који даје цену са попустом наручилац ће прихватити такво образложење и уколико понуда таквог понуђача буде најповољнија, разлика у понуђеним јединичним ценама и јединичним ценама предметних добара у назначеном малопродатном објекту на територији општине Гроцка од стране понуђача, биће узета као износ попушта који ће се примењивати за све време извршења уговора.

Питање:

5. У члану 3 модела уговора , на страни 24 стоји став : Продавац се обавезује да ће Купцу одобравати све попусте на цене и количине које одобрава

корпоративним клијентима, а на страни 17 конкурсне документације стоји : Одобрени попуст у % у односу на малопродатне цене.

С обзиром на наведено , молим Вас да нам појасните да ли је за Наручиоца прихватљиво да се обрачун попушта врши на следећи начин :

-,Попуст на цене нафтних деривата се одобрава Купцу на основу преузетих количина нафтних деривата на месечном нивоу, за календарски месец, по важећим скалама попушта на преузете количине нафтних деривата Продавца (Прилог), који представља саставни део Понуде и Уговора.

Припадајући попуст одобрава се Купцу испостављањем ноте одобрења до краја текућег месеца за претходни.

Основица за обрачун попушта за нафтне деривате је цена нафтних деривата по ценовнику Понуђача , који важи на дан испоруке и која укључује све порезе и дажбине (нпр. ПДВ, акциза, накнада за формирање обавезних резерви нафте и деривата нафте, и евентуалне друге дажбине у складу са важећим прописима РС).

Попуст на цене се изражава у Динарима / литар са ПДВ-ом .,

што значи да Понуђач нуди да попуст на цене не буде фиксна величина изражена у % већ предлаже да се обрачун попушта врши у складу са преузетим количинама на месечном нивоу по скали попушта , при чему је скала попушта изражена у

динар / литар са ПДВ-ом.

Одговор: Наручилац је дао могућност да сваки понуђач који учествује прикаже свој попуст, он ће узети у обзир након одабира најповољнијег понуђача, али пошто је цена критеријум за доделу Уговора, у овом случају попуст који улази у понуђену цену зависи од политике самих понуђача, и неће се узети у обзир при бодовању најниже понуђене цене, требало би да већ буде урачунат у цену. Понуђач који жели приказати попуст на цену може, јер се он узима у обзир у току реализовања Уговора, са праксом пресека на месечном нивоу.

Указ Републичке политике за заштиту права састоји се у томе да мора гледати своје објективне потребе, а не потребе сваког заинтересованог понуђача. Тако да у том смислу обавеза обезбеђења конкуренције се не може тумачити као начин да се сваком понуђачу изађе у сусрет, а да се притом не гледају његове објективне потребе и спецификација.

КОМИСИЈА ЗА ЈН

Jovan Tomić